

ИНВЕСТИЦИИ. ФАКТЫ И КОММЕНТАРИИ

СОДЕРЖАНИЕ ВЫПУСКА

1. РЕЙТИНГИ: СУБЪЕКТЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ ПО УРОВНЮ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ.....4
2. ТЕХНОПАРКИ: МЕХАНИЗМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ.....9
3. РЕАЛИЗОВАННЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ В РЕГИОНАХ РОССИИ: ЯНВАРЬ-ФЕВРАЛЬ 2015 ГОДА.....11
4. КАК НАЧАТЬ БИЗНЕС В КРИЗИС: ПРИВЛЕЧЕНИЕ СТАРТОВОГО КАПИТАЛА.....16
5. В ПОМОЩЬ НАЧИНАЮЩЕМУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ: ПОДГОТОВКА БИЗНЕС-ПЛАНА.....19
6. ВНИМАНИЮ ПОТЕНЦИАЛЬНОГО ИНВЕСТОРА: ПАСПОРТ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА.....24

В выпуске использована информация из открытых источников.
Бюллетень подготовлен Департаментом содействия инвестициям и инновациям ТПП РФ
т. (495) 620-0223
(главный редактор – вице-президент ТПП РФ Дмитрий Курочкин,
ответственный за выпуск – директор Департамента содействия инвестициям и
инновациям Алексей Вялкин, vyalkin@tpprf.ru).

В качестве приложения к этому выпуску мы представляем вашему вниманию новый «Рейтинг регионов России по уровню развития государственно-частного партнерства»



1. РЕЙТИНГИ: РЕГИОНЫ РОССИИ ПО УРОВНЮ ДОЛГОВОЙ НАГРУЗКИ.

В условиях неблагоприятной экономической ситуации и необходимости выполнения социальных обязательств долги российских регионов продолжают расти, но по сравнению с предыдущим годом темпы немного снизились. По данным Минфина РФ, суммарный объем государственного долга всех субъектов РФ увеличился на 20% и на 1 января 2015 года составил 2.089 трлн. руб., что на 352 млн. руб. больше, чем годом ранее. Для сравнения, в 2013 году

государственный долг вырос на 28.6%, но до этого прирост был менее существенным – +15.6% (2012 г.) и +7% (2011 г.).

Отношение госдолга субъекта РФ на 1 января 2015 года к налоговым и неналоговым доходам бюджета субъекта РФ в 2014 году



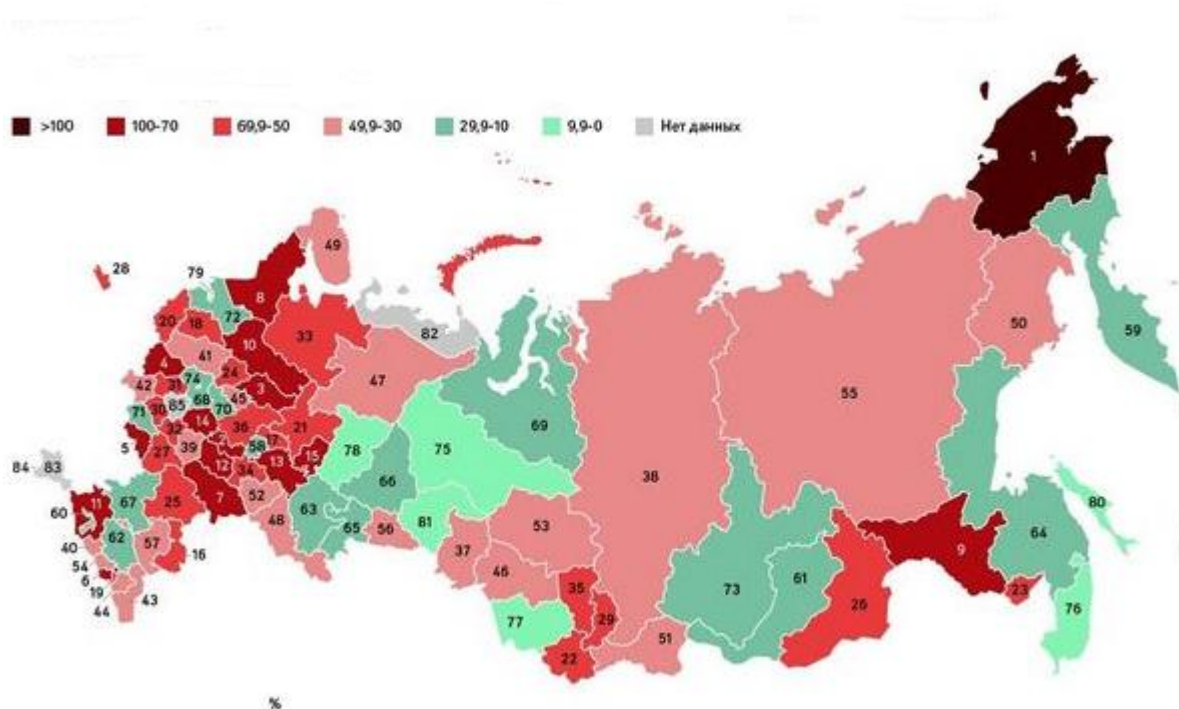
Государственный долг повышался на фоне роста доходов бюджетов субъектов РФ. Снижение налоговых и неналоговых доходов было зафиксировано только у пяти регионов. В 2014 г. суммарный объем налоговых и неналоговых доходов всех субъектов РФ вырос на 12%.

Для определения уровня долговой нагрузки регионов эксперты Рейтингового агентства «РИА Рейтинг» составили рейтинг субъектов РФ по уровню долговой нагрузки, который отражает картину распределения региональных долгов и их динамику в 2014 г. В рейтинге использовались данные Федерального казначейства и Минфина о долговых обязательствах. В качестве меры долговой нагрузки в рейтинге использовалось отношение государственного долга субъекта РФ на 1 января 2015 г. к налоговым и неналоговым доходам регионального бюджета, то есть к собственным доходам бюджетов без учета безвозмездных поступлений.

Отношение госдолга регионов на 1 января 2015 г. к объему налоговых и неналоговых бюджетов регионов за 2014 года по России в целом составило 35.4%, что выше показателя за 2013 год (33%). При этом разброс показателя по регионам весьма широк: от 0% в Ненецком автономном округе и Сахалинской области до 144.4% в Чукотском автономном округе.

Прошлогоднему аутсайдеру по уровню долговой нагрузки – Республике Мордовия – удалось снизить долговое бремя с 172% до 121.1%, но показатель все равно еще очень высокий, и регион занял вторую с конца строчку. За 2014 год руководству Республики Мордовия удалось увеличить доходы бюджета на 12%, причем рост налоговых и неналоговых доходов составил 52%, при этом объем долга увеличился на 7%.

Отношение объемы долга субъектов РФ к собственным доходам, %

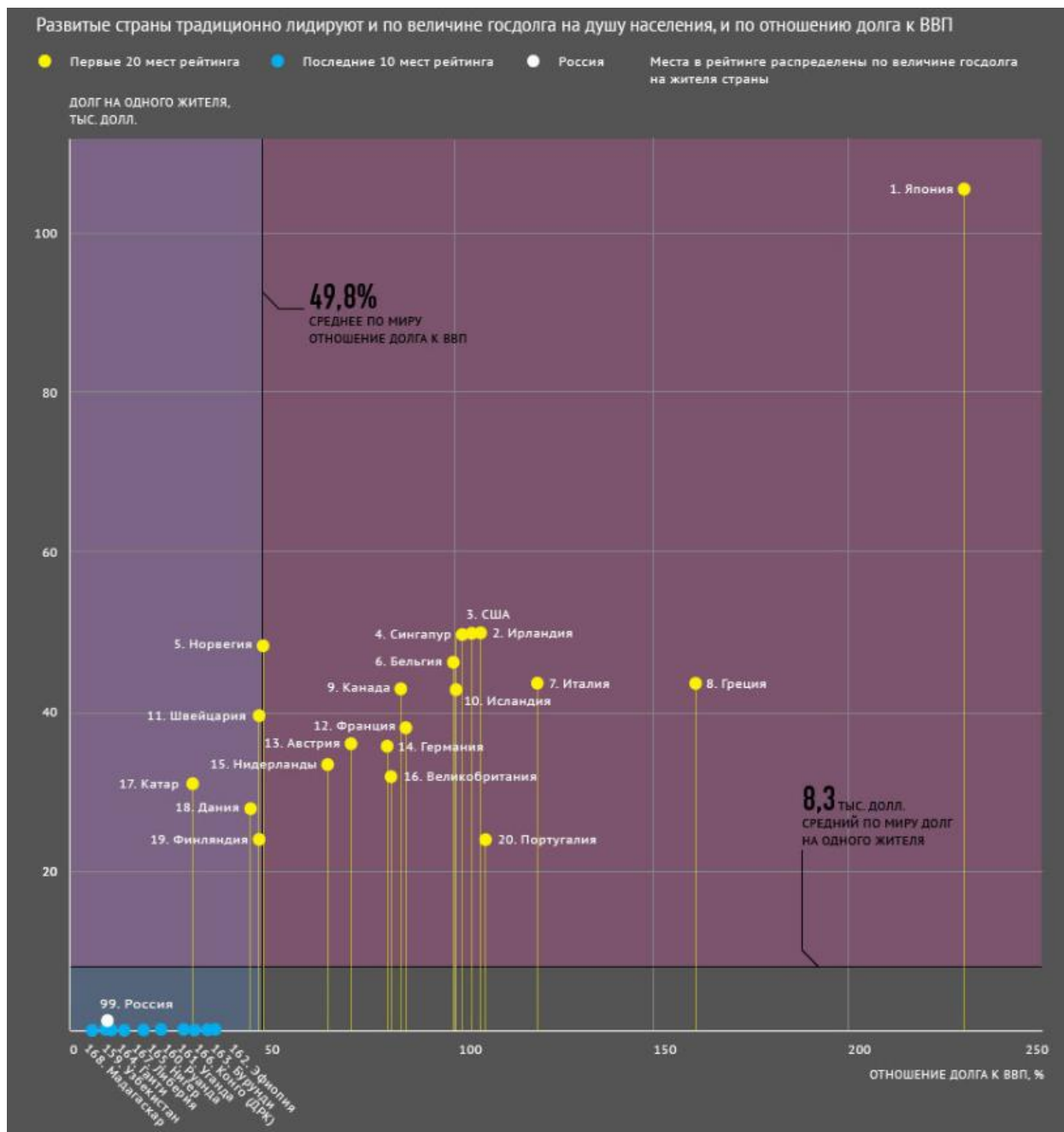


В число регионов с самой высокой долговой нагрузкой также входят Костромская область, где отношение госдолга к налоговым и неналоговым доходам бюджета составило 121.1%, Республика Карелия – 119.3%, Смоленская область – 115.6%, Республика Северная Осетия - Алания – 114.9%, Республика Ингушетия – 113%, Белгородская область – 106.1%, Карачаево-Черкесская Республика – 103.6% и Астраханская область – 100.8%. При этом во всех этих регионах, за исключением Белгородской области и Республики Мордовия, этот показатель увеличился на 11-29 процентных пункта.

Число регионов, у которых объем государственного долга превышает налоговые и неналоговые доходы регионального бюджета, увеличивается из года в год: в 2012 г. таких было всего два, в 2013 г. – семь, по итогам 2014 г. их уже десять. У

46 российских регионов объем государственного долга превышает 50% объема налоговых и неналоговых доходов бюджета, среди которых у 26 он выше 70% налоговых и неналоговых доходов. В 2013 г. таких регионов было 44 и 27 соответственно.

Рейтинг стран по уровню долговой нагрузки



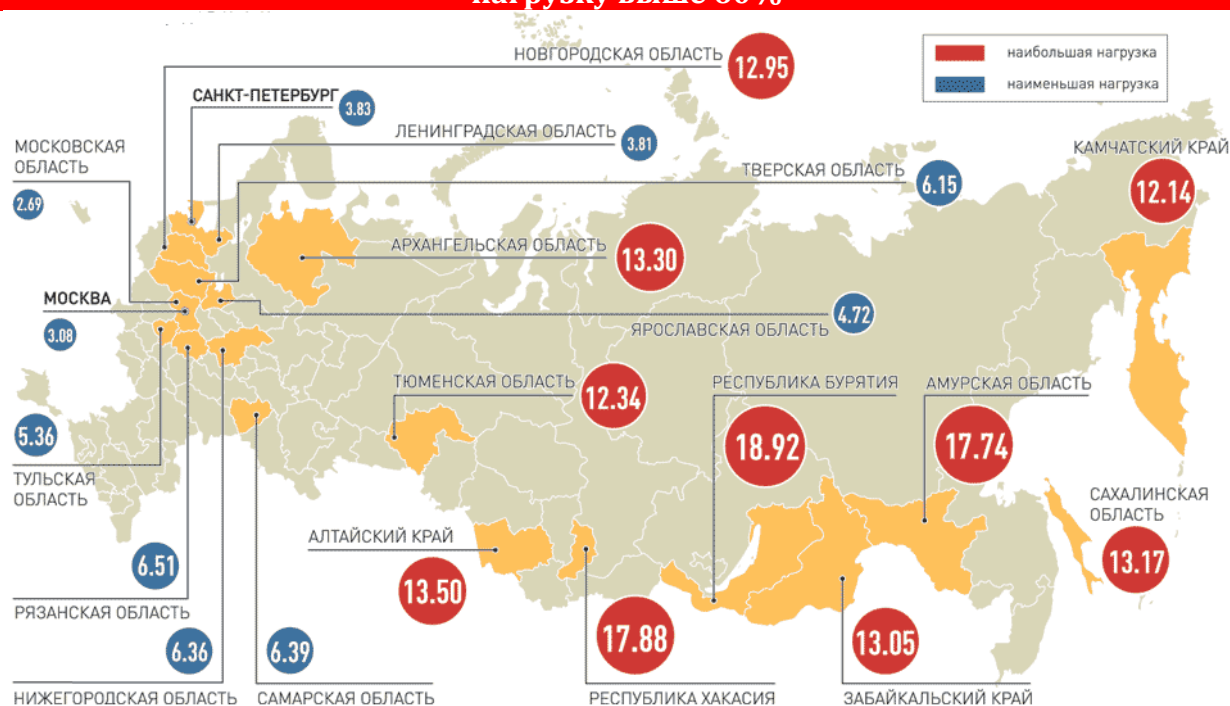
Низкий уровень долговой нагрузки – меньше 10% от объема налоговых и неналоговых доходов – зафиксирован только у шести российских регионов, но состав по сравнению с прошлым годом изменился. Это Ненецкий автономный округ

и Сахалинская область, которые не имеют государственного долга, Тюменская область, Санкт-Петербург, Алтайский край и Ханты-Мансийский округ – Югра.

В 2014 году уровень долговой нагрузки сократился только у двадцати субъектов РФ. Самое значительное снижение у Республики Мордовия, о которой уже было сказано. У Республики Тыва отношение госдолга к собственным доходам по итогам 2014 года составило 56.7%, что на 11.9 процентных пункта ниже, чем годом ранее. Можно также отметить Калининградскую область, у которой показатель снизился на 8 процентных пунктов. В оставшихся 17 регионах отношение государственного долга к собственным доходам снизилось меньше чем на 5 процентных пункта.

В 2014 г. отношение государственного долга к налоговым и неналоговым доходам на 10 и более процентных пункта выросло у 34 регионов. Наиболее существенно долговая нагрузка повысилась в Чукотском автономном округе, Костромской области, Астраханской области, Республике Карелия и Магаданской области, где отношение госдолга к собственным доходам повысилось более чем на 20 процентных пунктов. Причем практически во всех этих регионах, за исключением Магаданской области, объем государственного долга превышает собственные доходы. В Магаданской области, напротив, несмотря на существенное повышение, уровень долговой нагрузки остается на удовлетворительном уровне.

Регионы с наибольшей и наименьшей долей заемщиков, имеющих долговую нагрузку выше 60%



Самый высокий объем государственного долга – более 100 млрд руб. – зафиксирован в 3 регионах: Московской области (103.2 млрд руб.), Краснодарском крае (136.3 млрд руб.) и г. Москве (161.7 млрд руб.). Но Москва по итогам года стала одним из немногих российских регионов, которые сократили объем долга (-10%) и в целом его уровень по отношению к собственным доходам (10.7%) не вызывает опасений. Объем задолженности Московской области также далек от критических

значений, даже несмотря на то, что по итогам года он вырос на 23%. А вот в Краснодарском крае уровень долговой нагрузки близок к критическому: по итогам 2014 года отношение государственного долга к налоговым и неналоговым доходам превышает 90%.

В 2014 г. более чем в 2 раза государственный долг вырос у трех субъектов РФ. Наиболее существенный рост отмечен в Пермском крае – почти в 23 раза до 12.5 млрд руб., в Иркутской области – в 3.7 раза до 11.8 млрд руб., в Магаданской области – в 2.5 раза до 6.4 млрд руб. Но несмотря на столь существенный прирост объемов госдолга ситуация с уровнем долговой нагрузки в этих регионах не критическая.

Распределение долгов регионов по типам обязательств



Лидерами по снижению объемов госдолга в 2014 г. стали Сахалинская область, которая в 2014 году полностью погасила свои долги, Тюменская область и Санкт-Петербург, где объем госдолга снизился соответственно на 56% и 22%. Еще 5 регионов (Чукотский автономный округ, Белгородская область, Республика Тыва, Приморский край, Москва) сократили объем госдолга на 2-10%.

Если рассмотреть распределение регионов по объему государственного и муниципального долга на душу населения, то наибольший объем задолженности приходится на жителей Чукотского автономного округа – по 266.9 тыс. руб. на каждого. Довольно высокий объем задолженности зафиксирован у

Ямало-Ненецкого автономного округа (66.8 тыс. руб. на одного жителя) и у Магаданской области (57.9 тыс. руб. на одного жителя).

В оставшихся регионах РФ объем государственного и муниципального долга не превышает 40 тыс. руб. на одного жителя. Самое низкое значение показателя у Ненецкого АО, у которого нет ни государственного, ни муниципального долга, а также у Тюменской области, Алтайском крае и Санкт-Петербурге, где на каждого жителя приходится меньше 3 тыс. руб. государственного и муниципального долга.

В текущем году можно ожидать дальнейшего увеличения долговой нагрузки и, вероятно, ускорения темпов прироста государственного долга субъектов РФ. Несмотря на все нынешние трудности, регионам придется искать средства для реализации социальных обязательств. Регионы разработали уже свои антикризисные планы, в том числе касающиеся и сокращения государственного долга. Качество и результативность этих планов покажет время, но пока

складывается общее впечатление, судя по ряду опубликованных региональных документов, что надеяться на прорыв не приходится.

Что касается структуры госдолга, то можно ожидать увеличения доли более дешёвых бюджетных кредитов, что снизит расходы на обслуживание государственного долга. В конце февраля 2015 г. Президент РФ Владимир Путин дал поручение Правительству выделить регионам из средств федерального бюджета 160 млрд. руб. для погашения части коммерческих кредитов, но не на безвозмездной основе, а в виде менее обременительных бюджетных кредитов. Чуть позже министр финансов Антон Силуанов сказал о том, что муниципалитетам также будут выделены средства из федерального бюджета на замещение коммерческих кредитов бюджетными.

2. ТЕХНОПАРКИ: МЕХАНИЗМЫ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ.



Министерство связи и массовых коммуникаций запускает новый механизм поддержки регионов, создавших технопарки в сфере высоких технологий. Отбор регионов, имеющих право на получение государственной поддержки в форме субсидий на возмещение затрат на создание инфраструктуры

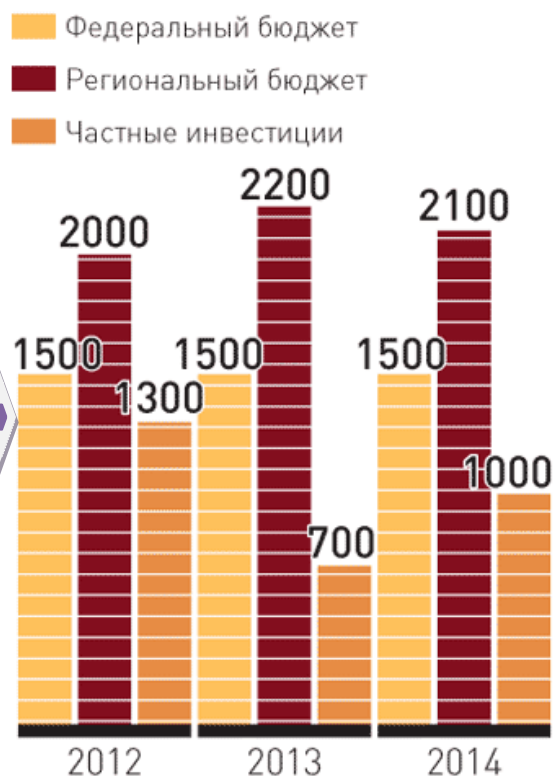
технопарков, уже начался.

Субсидии будут пропорциональны объему налоговых и таможенных отчислений, поступивших в федеральный бюджет в результате деятельности резидентов созданных технопарков. Ведомство утвердило методические рекомендации по подготовке заявки на возмещение затрат.

Финансирование технопарков по источнику средств

На начальном этапе будут отобраны субъекты по заявкам от регионов, в которых созданы или создаются технопарки. Перечень будет согласован с Минфином и внесен в правительство.

Потом эти субъекты получат возможность по итогам финансовой отчетности компаний-резидентов технопарков, размещенных на их территории, подавать заявки в Минкомсвязи на возмещение части средств, потраченных на создание инфраструктуры этих технопарков. Размер компенсации, будет зависеть от величины налоговых и таможенных отчислений от деятельности резидентов технопарка. Будет учитываться ряд установленных ограничений - например, от величины уплаченного в федеральный бюджет налога на добавленную



стоимость (НДС) возмещается 50%, а общий размер компенсации будет ограничен 10 млн руб. на один гектар площади технопарка.

В основе программы лежит достаточно прозрачный механизм возмещения части затрат на создание инфраструктуры технопарка за счет федеральных субсидий. Такая модель учитывает опыт предыдущей программы и направлена прежде всего на поддержку технопарков с работающими и результативными бизнес-моделями. Это должно устранить одно из проблемных мест предыдущей программы, в которой отсутствовали полноценное определение технопарка и критериев его эффективности.



Специализация российских технопарков

Субсидии, рассчитываемые из объема отчислений резидентов в федеральный бюджет, станут стимулом как для регионального правительства, так и для управляющей компании. При условии эффективной работы первое получит дополнительные гарантии возврата сделанных инвестиций, а вторая сможет использовать субсидию для

развития инфраструктуры и привлечения новых перспективных резидентов. С другой стороны, не предусмотрена возможность предоставления федеральной субсидии на софинансирование работ по созданию инфраструктуры технопарка именно на начальном этапе.

По итогам прошлого года выручка курируемых Минкомсвязи России технопарков выросла на 25% по сравнению с 2013 г. и составила более 40 млрд. руб. Всего за время действия программы "Создание в Российской Федерации технопарков в сфере высоких технологий" (2007-2014 гг.) общий объем инвестиций из федерального бюджета на нее составил 13 млрд. руб. Сегодня в портфеле ведомства 12 технопарков, это более 400 тысяч кв. м площади и 750 резидентов. Строятся объекты в Пензенской и Самарской областях, Мордовии, технопарки "Университетский" в Екатеринбурге и МФТИ в Москве.

Отдельные программы поддержки технопарков действуют и в регионах. Например, в феврале 2015 г. были отобраны проекты компаний-резидентов московских технопарков, финансирование которых будет рассмотрено Фондом развития промышленности в приоритетном порядке. Они смогут получить льготные займы на общую сумму 5,5 млрд. руб.

Однако нужно учитывать, что существование технопарка "в вакууме" неэффективно и невозможно. Чтобы технопарк не стал обычным девелоперским проектом, он должен являться частью благоприятной для высокотехнологичных компаний экосистемы, объединяющей разработчиков, производителей и потребителей инновационной продукции.

3. РЕАЛИЗОВАННЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ В РЕГИОНАХ РОССИИ: ЯНВАРЬ - ФЕВРАЛЬ 2015 Г.

Несмотря на сложную экономическую ситуацию, в регионах Российской Федерации продолжается реализация инвестиционных проектов. В данный обзор включены 12 новых производств с объемом инвестиций от 500 млн. рублей.



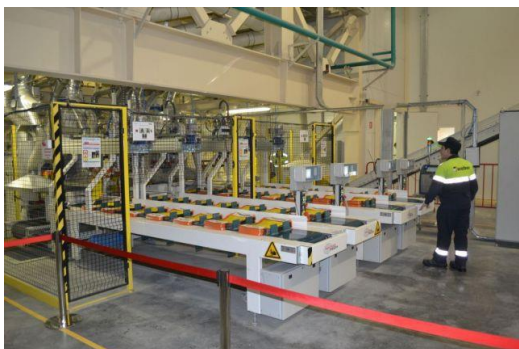
не имеет аналогов на территории РФ и составляет 87% от рядового угля.

Фабрика будет производить 2,6 млн т высококачественного обогащенного угля марки Т, предназначенного для энергетических и технологических целей. Продукция, в основном, пойдет на экспорт в страны ЕС, Японию, Южную Корею.

В Выгоничском районе Брянской области 27 января 2015 г. состоялся официальный запуск нового мясоперерабатывающего комплекса агропромышленного холдинга «Мираторг».



Завод по убою и переработке КРС — важнейшее звено вертикально-интегрированного производства высококачественной говядины «от поля до прилавка», созданного в Брянской области. Инвестиции составили 7,9 млрд. руб. Ассортимент продукции насчитывает более 30 наименований. На заводе создано 850 рабочих мест.



В г. Егорьевск Московской области открыт завод по производству сухих строительных смесей. Инвестиции французской компании «Сен-Гобен» в строительство нового завода составили 500 млн руб. На предприятии создано более 50 рабочих мест.

Завод будет выпускать 120 тыс. т сухих смесей ежегодно. Летом 2015 г. на базе предприятия планируется открытие научно-исследовательского центра.

В г. Новоуральск Свердловской области 6 февраля 2015 г. открыт научно-внедренческий биомедицинский технопарк.

Планируется, что технопарк станет центром импортозамещения фармацевтической продукции в Свердловской области. Территория технопарка — это девять зданий, общая площадь которых составляет более 25 тысяч кв. м.

На сегодня уже почти половина площадей занята предприятиями, которые занимаются научными разработками и производством лекарств. За прошлый год резиденты технопарка реализовали продукции на 940 млн. руб., из них 86% составляют инновационные товары и услуги.



В г. Нестеров Калининградской области 9 февраля 2015 г. открыт завод по переработке рапса и других высокопротеиновых культур. Мощность завода превышает 60 тыс. т маслосемян в год. Готовая продукция — непищевое рапсовое масло и жмых, который используется в животноводстве в качестве корма.

Инвестиции агропромышленного холдинга «Долгов и К» составили 800 млн. руб. На заводе и элеваторе работают всего 30 человек: все процессы автоматизированы. Планируется строительство цеха рафинации, это позволит производить пищевое масло.

В г. Железногорск Курской области 11 февраля 2015 г. состоялся пуск основного технологического оборудования комплекса обжиговой машины № 3 на Михайловском ГОКе. Этим событием ООО УК «Металлоинвест» начало поэтапный ввод в эксплуатацию комплекса ОМ-3, инвестиции в который составили более 16 млрд руб. С запуском комплекса будет создано 600 рабочих мест.



Реализация проекта позволит увеличить производство востребованной металлургами продукции — железорудных окатышей в полтора раза, на 5 млн т в год. Разработчик технологии — российская компания НПВП «ТОРЭКС». Генеральный поставщик оборудования — ОАО «Уралмашзавод».



В Асиновском районе Томской области открыт первый из 10 заводов российско-китайского лесопромышленного парка. Это крупнейший в России совместный межгосударственный проект. Генеральный инвестор создания Асиновского лесопромышленного парка — китайская корпорация AVIC-Forestry, операторы проекта — ЗАО «Роскитинвест» и «Хенда-

Сибирь». В проект уже вложили около 13 млрд. руб., до 2022 г. будет вложено около 30 млрд. руб. На данный момент начато производство шпона, возводятся цеха завода плит MDF. Также будет запущено производство фанеры, ДСП, ламината, появится мебельная фабрика. Запланировано создание 5000 рабочих мест, из которых уже создано 1800.



В г. Новочебоксарск Чувашской Республики 17 февраля 2015 г. запущен в промышленную эксплуатацию первый в России завод полного цикла по производству солнечных модулей. Компания «Хевел» — совместное предприятие Группы компаний «Ренова» и РОСНАНО. Объем инвестиций составил 20 млрд руб. Создано 300 рабочих мест. На заводе используется тонкопленочная технология на основе

микроморфного кремния. Солнечные модули, производимые в Новочебоксарске, способны вырабатывать электричество даже в пасмурную погоду. В планах компании — строительство СЭС суммарной мощностью более 500 МВт до конца 2020 г.



В г. Ногинск Московской области 18 февраля 2015 г. открыт производственно-складской комплекс

шведской косметической компании Орифлейм. Объем инвестиций в проект составил более 8 млрд. руб. Планируемая мощность производства — 150 млн. единиц продукции в год.

Штат работников на предприятии — более 500 человек в складской части и 350 в производственной. Это уже 29-е производство, открытое на территории многофункционального парка «Бориловский»

В г. Волхов Ленинградской области на ЗАО «Метаким» запущено новое производство фосфорно-калийных удобрений. Инвестиции ОАО «ФосАгро» составили 500 млн. руб. Мощность нового производства составляет 100 тыс т в год. Продукция будет поставляться, в том числе, и на экспорт.



Технология выпуска разработана Научно-исследовательским институтом по удобрениям и инсектофунгицидам имени профессора Я.В. Самойлова, проектирование новой установки осуществил ООО «Горно-химический Инжиниринг».

В Самарской области,

на Новокуйбышевском нефтеперерабатывающем заводе 19 февраля запущены комплекс каталитического риформинга с непрерывной регенерацией катализатора и комплекс

низкотемпературной изомеризации. Это два ключевых объекта масштабной инвестиционной программы ОАО «НК «Роснефть», в состав которой входит завод. Пуск комплексов позволит обеспечить полный переход Новокуйбышевского НПЗ на выпуск высокооктановых бензинов высшего экологического класса. Все этапы обновления завода завершатся в 2019 г. В итоге предприятие выйдет на глубину переработки нефти в 95%, увеличит объем перерабатываемой нефти до 8,2 млн т/год.



В Наро-Фоминском районе Московской области 27 февраля 2015 г.

состоялось открытие крупнейшего в России домостроительного комбината. Проектно-производственный комплекс построен группой компаний «Мортон» совместно с РОСНАНО. Объем инвестиций в проект составил 9 млрд руб. Создано более 1000 новых рабочих мест.

Производительность комбината достигает 525 тыс. кв. м изделий в год, из которых 450 тыс. кв. м — площади квартир, 75 тыс. кв. м — площади объектов соцкультбыта — школ и детских садов. В производстве применяются инновационные технологии портфельных компаний РОСНАНО.

Кроме того, в первые месяцы 2015 г. начали работу:

Завод по переработке молока ООО «Уфамолгорзавод» (Республика Башкортостан).

Новое производство труб с высокоэффективной теплоизоляцией ООО МИП «Сахаэнергоэффект» (Республика Саха-Якутия)



Новое производство консервированной продукции ООО «Сахаконсервпродукт» (Республика Саха-Якутия)

Цех по производству котельного оборудования ООО «Кузбасская энергосетевая компания» (Кемеровская область)

Предприятие по производству пенополистирола и сип-панелей ООО «Кёниглогсистемс» (Магаданская область)

Новый административно-производственный комплекс ЗАО «Обнинская Энерготехнологическая компания» (Калужская область)

Первая производственная линия по выпуску полимерных компаундов РЦИ «Химтех» (Республика Татарстан)

Вторая очередь завода по производству светодиодных светильников ООО «Ледел» (Республика Татарстан)

Комплекс по производству белкового порошка коллагена ОАО «Верхневолжский кожевенный завод» (Тверская область)

Производство моющих средств ООО «Новые химические технологии» (Ленинградская область)

Первая очередь швейной фабрики ООО «Астратекс» (Астраханская область)

Завод по производству железобетона и металлопрофиля ООО «ЗЖБИМ» (Ямало-Ненецкий АО)

Новый цех по переработке рыбы ООО «Агроинвестстрой» (Московская область)

Новые линии по переработке молока ООО «Оренбургский хладокомбинат» (Оренбургская область)

Новая линия по производству йогуртов МК «Самаралакто» группы компаний Danone (Самарская область)

Новая линия по производству облицовочной плитки больших форматов ООО «Керама Марацци» (Орловская область)

4. КАК НАЧАТЬ БИЗНЕС В КРИЗИС: ПРИВЛЕЧЕНИЕ СТАРТОВОГО КАПИТАЛА.



Совершенно очевидно, что для реализации любой бизнес-идеи нужно финансирование, а в кризис доступ к нему особенно сложен и дорог. Тем не менее, на сегодняшний день получить необходимые финансовые ресурсы для интересного стартапа вполне реально — нужно лишь быть достаточно подготовленным для того, чтобы получить к ним доступ.

Во-первых, для начинающего предпринимателя, который не до конца уверен в готовности пуститься в свободное плавание, можно протестировать свою бизнес-идею на платформе бизнес-инкубаторов. Зачастую они создаются на площадках ВУЗов и предоставляют базовые условия для создания бизнеса – бесплатное помещение, экспертные консультации и содействие в привлечении инвесторов.

Кроме того, важно получить как можно больше информации от других предпринимателей – для этого существует масса открытых бесплатных мероприятий – их проводят Росмолодежь, ООО «Центр Предпринимательства», «ОПОРА России» как в Москве, так и в регионах. Иногда гораздо важнее найти не деньги, а партнера по бизнесу с необходимыми знаниями, связями и новыми идеями.



Во-вторых, на сегодняшний день существуют государственные программы поддержки предпринимателей, как на федеральном, так и на региональных уровнях. Финансирование осуществляется как для всех новых компаний, так и с учетом отраслевой специфики. Например, Министерство здравоохранения осуществляет финансирование проектов в области медицины, Министерство сельского хозяйства поддерживает аграрные инициативы и т.д. Суммы таких грантов не очень большие, но в

первое время существования компании любые ресурсы имеют большое значение. Минэкономразвития выступило с новой идеей – единовременная финансовая поддержка женщин-молодых матерей, открывающих свой бизнес.

На уровне субъектов федерации существуют корпорации развития, бизнес инкубаторы, фонды и агентства поддержки предпринимательства, консультационные службы и, иногда, даются гранты – такие программы есть в Томске, Ярославле, Калуге, Пензе, Самаре, Санкт-Петербурге и других регионах.

И, наконец, существует возможность привлечения финансирования со стороны акселераторов и бизнес-ангелов, венчурных фондов и фондов прямых инвестиций. Крупные фонды прямых инвестиций, такие как Russia Partners, Baring Vostok, «Роснано», Aton Capital Partners, «Эльбрус Капитал», ВТБ Private Equity выделяют серьезное финансирование на перспективные инновационные бизнесы, но они работают, прежде всего, с крупными проектами.

Венчурные фонды (крупные компании в России – Runa Capital, Bright Capital, Intel Capital, Maxfield, Prostor Capital, e-Ventures, «Алмаз Капитал») поддерживают технологически ориентированные проекты, зачастую уже работающие проекты, и лишь иногда — идеи на начальной стадии.

Для малого и среднего бизнеса, наверное, более целесообразно искать финансирование через бизнес-акселераторы, которые обеспечат поддержку бизнеса на ранней стадии и предоставят необходимую инфраструктуру, инвестирование, консультационную и информационную поддержку.

Сильные игроки – Altair, Impulse VC, Vesna, IMI.VC, ФРИИ. Также есть фонды, которые специализируются на определенных отраслях – биомедицина, IT, энергетика, компьютерные игры, финансы и прочие.

Примеры существующих программ поддержки начинающих предпринимателей

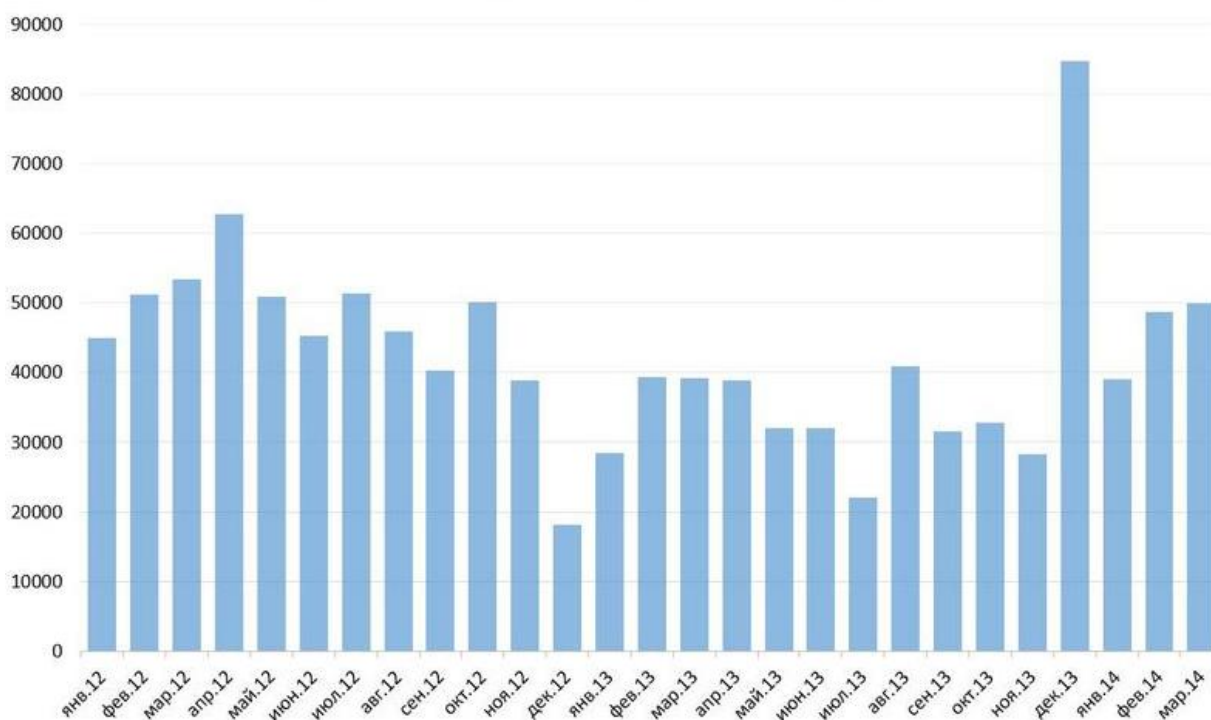
Программа поддержки предпринимателей	Нефинансовая поддержка предпринимателей	Предоставление финансовой помощи
Бизнес-инкубаторы при ВУЗах (РАНХиГС, МГУ, ВШЭ и прочие)	Бесплатная или льготная ставка аренды помещений Консультационные услуги - предоставление информации, налаживание связей с инвесторами и клиентами	
Launch gurus http://launch-gurus.com	Стартап Академия - образовательная программа для стартаперов - консалтинг, нетворкинг и образование	
Министерство здравоохранения и социального развития РФ	Финансовая помощь безработному в виде разовой выплаты денежных средств, предназначенных для частичной компенсации расходов на организацию самозанятости	12 максимальных месячных пособий по безработице на каждого сотрудника новой компании
Альянс развития предпринимательства ООО «Центр Предпринимательства» www.cfe.ru/alliance	Содействие развитию организаций поддержки предпринимательства Обучение начинающих предпринимателей Участие в международных проектах (Саммит молодых предпринимателей G20, Всемирная неделя предпринимательства, Предприниматель года и других)	
Акселератор APIMoscow http://apimoscow.ru	Поддержка стартапам, получившим посевные инвестиции Взаимодействие с менторами Помощь молодым проектам успешно преодолеть начальную стадию роста	Грант от 180 тыс. рублей
Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере («Фонд Бортника») www.fasie.ru	Оказание прямой финансовой, информационной и иной помощи малым инновационным предприятиям Развитие инфраструктуры поддержки малого инновационного предпринимательства	Грант от 200 тыс. до 3 000 млн. рублей
Фонд Посевого Финансирования Microsoft www.microsoft.com	Предоставление стартапам финансирования для создания ИТ-продуктов Помощь в привлечении инвестиций для развития проектов	Грант от \$30,000 до \$100,000
Фонд развития Центра разработки и коммерциализации новых технологий - Фонд "Сколково" http://community.sk.ru	Грант Консалтинг	От 1.5 млн. до 150 млн. рублей
Фонд развития интернет-инициатив www.iidf.ru	Финансирование в обмен на долю в капитале (от 7%) Консалтинг Прохождение акселерационной программы	Первый этап – 1.4 млн. рублей Второй этап - до 14.5 млн. рублей
ОАО «Российская венчурная компания» www.rusventure.ru	Финансирование в обмен на долю в капитале Стимулирование венчурных инвестиций Финансовая поддержка высокотехнологического сектора в Развитие отрасли венчурного инвестирования	не более 75% от объема инвестиционной потребности инновационной компании на первом раунде инвестирования и в сумме, не превышающей 25 млн. рублей.
Фонд содействия развитию венчурных инвестиций в малые предприятия в научно-технической сфере г. Москва, MOSCOWSEEDFUND http://www.mosinnov.ru	Кредитование бизнеса (ставка 12,375% годовых)	до 8 млн. рублей

Важно понимать, что хорошая идея – это еще не качественный проект. Многие хорошие идеи отсеиваются еще на стадии подачи заявки на грант – исключительно в силу того, что не соответствуют требованиям фондов, в том числе по формату оформления информации.

Каковы же основные критерии, которые принимаются во внимание при предоставлении грантов?

Уникальная бизнес-идея в соответствии с требованиями той программы, которая дает гранты – где-то ценится технологичность и инновационность, в другой программе важно решение для определенной отрасли (медицина, химическая промышленность и т.д.), социальная значимость или региональная специфика.

Зарегистрированные ИП



Качественное представление проекта – грамотный бизнес-план, оценка окупаемости, рисков и перспектив развития. Обязательны ключевые показатели эффективности и анализа чувствительности проекта. Команда, которая должна состоять не только из идеологов и менеджеров, но в том числе из исполнителей, чья квалификация должна соответствовать заявленному бизнесу.

Что важно понимать и помнить, когда компания подает заявку на грант?

Дело в том, что получая помощь для стартапа от государства или от фонда, предприниматель обязуется работать по чужим правилам – строгая отчетность, контроль принятия решений, включение в бизнес акционеров (доля фонда в стартапе не блокирующая, но она позволяет контролировать ситуацию). Поэтому прежде, чем решиться на этот шаг, стоит серьезно подумать, какова истинная цена привлечения финансирования.

С другой стороны – участие в стартапе сильного фонда позволяет поднять новый проект на более высокий региональный, федеральный и международный уровень, что довольно сложно сделать в одиночку.

Самые яркие истории успешных стартапов в России, да и в мире, появились именно благодаря привлечению сильных инвесторов, которые дают не только деньги, но и экспертную и информационную поддержку бизнеса на всех этапах его развития*.

**Выражаем благодарность Президенту московского Центра предпринимательства Виктору Седову за подготовку материала.*

5. В ПОМОЩЬ НАЧИНАЮЩЕМУ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЮ: ПОДГОТОВКА БИЗНЕС-ПЛАНА.

Уважаемые коллеги!

В Департамент содействия инвестициям и инновациям ТПП РФ регулярно поступают запросы с просьбой о содействии в подготовке бизнес-планов по созданию различных предприятий.

В нашем Бюллетене мы знакомим вас с типовыми планами, которые позволяют составить ваш собственный документ и, надеемся, избежать на этапе подготовки проекта серьезных организационных ошибок. В этом выпуске мы представляем вашему вниманию бизнес-план мини цеха по выпуску замороженных полуфабрикатов (пельменей)*

**Выражаем благодарность авторам российского интернет-проекта «Бизнес кейс».*

В предыдущем выпуске нашего бюллетеня мы рассмотрели общие характеристики производства пельменей, теперь поговорим о финансовых показателях данного бизнеса.

Начнем с основного, с расчета реальной себестоимости пельменей. В качестве основного сырья для производства пельменей используют говядину и свинину, конечно, кто-то может сказать, что в качестве наполнителей можно использовать и другие виды мяса (ту же курятину) и существуют рецептуры. Конечно, такие рецепты есть, но мы с Вами ведем разговор о начале бизнеса и потому, самым логичным будет в данном бизнес плане производства пельменей рассмотреть наиболее «ходовые» сорта продукта. В последующем просмотрев общую логику расчета можно без труда рассчитать и просчитать любую другую рецептуру, которую Вы захотите использовать в собственном мини-цеху.

При расчете реальной себестоимости мяса в любом бизнесе, связанном с мясом переработкой и полуфабрикатами, необходимо учитывать, то что продукт приобретается в полутушах или тушах, после чего проходит первичную обработку – так называемую обвалку, а в дальнейшей еще и жиловку. В результате такой обработки естественным образом уменьшается вес и увеличивается цена, более наглядно это можно увидеть в таблице ниже.

Таблица 1. Себестоимость мяса после обвалки и жиловки

	Цена (руб за кг.)	Средняя норма выхода мяса после обвалки	Реальная себестоимость мяса после обвалки (руб за кг.)
Свинина в полутушах	130	70%	186
Говядина в полутушах	125	70%	179

При закупочной цене в 130 рублей за килограмм свинины в полутуше после обвалки и жиловки. Согласно норматива в среднем выход чистого мяса составляет 70%, при этом стоит учитывать, что реальные показатели могут отличаться от средних, как в большую, так и меньшую сторону. Выход мяса во многом зависит от исходных полутушек. Приблизительные нормы можете увидеть в таблице 2.

Таблица 2. Нормы выхода мяса, костей и сухожилий при обвалке говядины и свинины.

Наименование	Количество говядины, %	Количество свинины, %
Мясо	73,6–70,5	71,6–62,8
Шпик	*****	13,6–24,4
Кости	22,2–25,1	13,4–11,6
Сухожилия и хрящи	3,2–3,4	0,6–0,4
Потери при разделке и хранении	1	0,8
<i>Итого</i>	<i>100</i>	<i>100</i>

Теперь, исходя из реальной стоимости главного компонента, перейдем к расчету себестоимости пельменей по традиционному рецепту в нашем бизнес-плане производства пельменей.

Таблица 3. Структура себестоимости пельменей в небольшом мини-цехе.

Ингредиент	Доля (%) от веса готовых пельменей	Цена, руб.	Расход на	Стоимость (руб)
		за кг	100 кг	
Говядина	24.20%	179	24.2	4 331.80
Свинина	18.90%	186	18.9	3 515.40
Соль	0.10%	4.3	0.1	0.43
Перец молотый	0.70%	91.2	0.7	63.84
Лук	6.40%	22	6.4	140.80
Мука	33.40%	12.5	33.4	417.50
Яичный порошок	0.30%	60	0.3	18.00
Вода	16.00%	0	16	0.00
Всего				8 487.77
Себестоимость 1 кг				84.88

Исходя из рецептуры традиционных пельменей, можно рассчитать структуру расходов и реальную себестоимость готовых изделий. Не берем во внимание при расчете все постоянные расходы: их мы учтем при формировании общих показателей. В данной рецептуре используется наибольшее количество мяса, его удельный вес превышает 40%, в реальности этот показатель ниже.

Расчеты бизнес-плана по производству пельменей исходят из того, что в качестве автомата по формовке будет использоваться самая простая модель с обязательной ручной долепкой. Общий штат такого мини-цеха не будет превышать 5 человек, с таким распределением обязанностей:

- обвалка, жиловка и приготовления фарша для пельменей – 1 чел.,
- приготовление теста – 1 чел.,
- долепливание заготовок пельменей – 2 чел.,
- промежуточные процессы – 1 чел.

Средняя выработка такого мини-цеха составит порядка 80 килограмм готовых пельменей за смену, выкидываем выходные и получаем 20 смен, то есть средняя производительность составит 1600 кг пельменей в месяц.

Таблица 4. Основные показатели производства пельменей в небольшом цеху

	Выработка за смену, кг	Стоимость, за 1 кг	Выработка за смену, в руб.	Месячная выработка/20 смен
Валовая выручка	80	300.00	24 000	480 000
Себестоимость	80	84.88	6 790	135 804

Общая валовая выручка такого производства составит 480 тыс. руб., при этом прямая себестоимость (расходы на сырье) чуть больше 135 тыс. руб. Кроме прямых расходов, в любом производстве существуют и не прямые. В данном случае часть расходов, которые относятся к прямым, мы относим к непрямым (заработную плату, коммунальные платежи).

Таблица 5. Непрямые расходы мини-цеха по производству пельменей.

	Расходы (руб.)
Заработная плата (5 человек)	100000
Коммунальные услуги	60000
Аренда помещения	50000
Транспортные расходы	40000
Прочие (реклама и т.д.)	30000
Итого	280000

Исходя из общей численности в 5 человек и относительно низкоквалифицированного труда работников, заработная плата берется из расчета 20 тыс. рублей, включая налоги. Уровень небольшой, но если учесть, что такой цех оптимально размещать за пределами города, то расходы на заработную плату будут меньше. Вторым плюсом от такого размещения будет относительно невысокая стоимость аренды. Вполне реально арендовать 100-150 кв. м. подготовленной площади за 50 тыс. руб. Минусом будет увеличение транспортных расходов. Но в целом этот минус с лихвой перекрывается реальными плюсами. Общие расходы по непрямым статьям составляет 280 тыс. руб.

Напоминание начинающему предпринимателю.

В 2015 г. произошли изменения по УСН: «упрощенцы» стали плательщиками налога на имущество (как юридические лица, так и ИП). Изменился порядок уплаты страховых взносов и сроки сдачи 4-ФСС и РСВ-1.

Таблица 6. Общая прибыль мини цеха.

Выручка	480 000
Себестоимость	135 804
Валовая прибыль	344 196
Расходы	280 000
Прибыль до налогообложения	64 196
Налог УСН	9 629
Чистая прибыль	54 566
Рентабельность продаж	11.37%

Таким образом, небольшой цех при самых минимальных показателях производительности и цене готовой продукции способен генерировать до 55 тыс. руб. в месяц чистой прибыли. Стоит учесть, что общий уровень вложений на создание такого предприятия составит 430 тыс. руб., что позволит окупить проект за 8 месяцев. Стоит отметить, что при правильном подходе и налаживании хорошей системы сбыта идея бизнеса способна генерировать в 2-3 раза больше прибыли и соответственно уменьшить срок окупаемости на несколько порядков.

Обращаем ваше внимание, что представленный материал является инструментарием для подготовки бизнес-плана. Вместе с тем, наша цель – представить предпринимателю те основные шаги, которые нужно будет предпринять для успешного запуска описываемого бизнеса, и которые послужат хорошим шаблоном для подготовки собственного бизнес-плана.

6. ВНИМАНИЮ ПОТЕНЦИАЛЬНОГО ИНВЕСТОРА: ПАСПОРТ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА.

Проект по развитию осетровых пород рыб



В Ростовской области разработаны инновационные технологии осетроводства. Они позволяют за год вырастить из молоди массой 5-10 г товарную рыбу массой до 2 кг. Если в природе осетровые идут на нерест в возрасте 16-18 лет, то при использовании данной технологии они нерестятся через 6-7 лет.

В основе технологии, применяемой ООО «ИНТОС» (малое инновационное предприятие Южного научного центра Российской академии наук), выращивание осетровых пород в условиях замкнутой системы водоснабжения. Для товарной осетровой фермы также понадобятся бассейны различного объема (от 1.5 м³), блоки фильтрации воды и другое рыбоводное оборудование.

В помещении круглый год регулируется температура воздуха. Особенность технологии - в воссоздании годовых природных «циклов» жизни рыбы по несколько раз в год. Для рыбы создают несколько искусственных «лет» и «зим». При повышении температуры воды рыба идет на нерест. После этого можно охлаждать воду - и рыба будет «зимовать». После отдыха снова поднимают температуру, и так несколько раз подряд.

Стоимость основного рыбоводного оборудования для производства 5 т товарных осетровых в год с монтажом, пуско-наладочными работами и необходимой подготовкой (обучением) персонала стоимость оборудования и материалов будет составлять около 8-10 млн. рублей.

Окупаемость фермерского хозяйства по выращиванию осетровой товарной продукции мощностью от 25 до 100 т составляет 2,5-3 года. Фермерские осетровые хозяйства от 5-10 т окупаются также через 2-2,5 года.

Также разработаны биотехнологические методы интенсивного выращивания от деликатесной дорогой до дешевой (народной рыбы), деликатесных раков, дополнительной продукции вермикультуры и зеленых растительных культур.

«ИНТОС» ищет партнеров, инвесторов для расширения производства.

Фермеры и промышленные хозяйства могут обратиться в Южный научный центр Российской академии наук и получить все технологии и даже готовые бизнес-планы по интенсивному выращиванию осетровых рыб.

ООО ИНПП «ИНТОС»

Ростовская область, Азовский район, с.Кагальник, ул.Береговая,58-а, офис 3.
Генеральный директор А.А.Павленко. Т. 8-928-939-34-70, 8-86342-39-147.

В случае вашей заинтересованности в поиске и реализации инвестиционных проектов, а также за дополнительной информацией просьба обращаться в Департамент содействия инвестициям и инновациям ТПП России
(контактное лицо: Сергей Владимирович Звягин, т. (495) 620-0584, эл. почта: zsv@tpprf.ru.)

УВАЖАЕМЫЕ КОЛЛЕГИ!

**В период с 1 по 3 июня 2015 г. в Республике Крым, г. Ялта, состоится
Второй инвестиционный Форум
Торгово-промышленных палат
Российской Федерации в Крыму
«РосКрымИнвест»**

Основные мероприятия Форума:

- Пленарное заседание на тему «Развитие регионов через развитие бизнеса. Роль торгово-промышленных палат»
- Выставка товаропроизводителей, сельскохозяйственных и винодельческих предприятий, банковско-финансового сектора, сферы услуг и туризма
- бизнес-гостиная «Узнай свою Россию» - деловая встреча комитетов по туризму торгово-промышленных палат РФ с представителями турбизнеса
- Торжественное мероприятие, приуроченное к открытию Форума
 - Рекламно-ознакомительный тур по Крыму
 - Ознакомительные бизнес-экскурсии по Крыму
- «День открытых дверей» для инвестиций в Крым
 - Мастер-классы, семинары, круглые столы



Место проведения: РФ, Республика Крым, г. Ялта, Гостиничный комплекс «Ялта-Интурист»
Периодичность: Ежегодный
Часы работы: с 10.00 до 18.00
Количество ожидаемых участников: более 300 компаний
Количество ожидаемых посетителей: более 3000 человек
Организатор Форума: ТПП РФ, ТПП Крыма, Комитет курортно-туристической и выставочной деятельности при ТПП Крыма

Целевая аудитория:

- Официальные делегации региональных ТПП РФ
- Промышленные, аграрные, инвестиционные и консалтинговые компании
- Бизнес-сообщества
- Финансовые и экономические институты
- Федеральные компании и холдинги
- Представители турбизнеса
- Представители науки

Преимущества для участников:

- Возможность участия в экспозиции, семинарах, круглых столах, а также полный доступ ко всем мероприятиям Форума
- Размещение информации об участниках Форума в официальном каталоге.
- Знакомство с инвестиционными проектами на официальном сайте Форума
- Непосредственное общение потенциальных инвесторов с авторами инвестиционных проектов
- Участие в ознакомительных бизнес-экскурсиях по Крыму

За дополнительной информацией по вопросам участия в Форуме вы можете обращаться в Департамент содействия инвестициям и инновациям ТПП РФ (контактное лицо: Полина Шашкова, 495 620-0582, shashkova@tpprf.ru).